



Somati FIE is al bijna 50 jaar aanwezig op de Belgische markt in brandbeveiliging eerste interventiemateriaal en maakt deel uit van een internationale groep gespecialiseerd in Brandbestrijdingsmiddelen en -diensten. **Somati FIE** telt vandaag een 100-tal werknemers. In het kader van een constante groei is **Somati FIE** op zoek naar een (m/v):

Sales Manager

Key Account & People Manager

Functieomschrijving:

Als Sales Manager draagt u de verantwoordelijkheid over de verkoop van alle producten en diensten inzake brandbeveiliging eerste interventiemateriaal van Somati FIE en dit voor de hele Belgische markt.

In dit kader bent u verantwoordelijk voor het optimaliseren en uitbouwen van het Sales Team. U stuurt een Sales Team van een 7-tal verkopers aan en volgt hun resultaten op. U analyseert verkoopcijfers en stelt objectieven op. U bepaalt de individuele targets en garandeert een goede individuele coaching en dagelijkse opvolging van uw team.

Naast het ontwikkelen, voorstellen en implementeren van strategieën en plannen voor alle sales activiteiten van Somati FIE, onderhoudt u frequent contacten met de aan u toegewezen Key Account - klanten en - prospecten om een lange termijn relatie uit te bouwen. U maakt deel uit van het managementteam en rapporteert rechtstreeks aan de General Director.

Functievereisten:

U beschikt over een Bachelor of Master of u bent gelijkwaardig door ervaring. U hebt een bewezen commerciële ervaring (zowel producten als diensten) in een zeer competitieve markt en ervaring in een leidinggevende functie aan een kleine ploeg.

U bent in staat om op strategisch niveau te denken en te handelen. U hebt een pro-actieve houding met een hands-on mentaliteit waarbij u telkens op korte termijn kan anticiperen op marktbevingen. U bent in staat om actieplannen samen met het Sales Team om te zetten in concrete resultaten en om zelf een voorbeeldfunctie te zijn voor uw Sales Team.

Op het vlak van persoonlijkheid kenmerkt u zich als iemand die communicatief, enthousiast, gedreven en resultaat georiënteerd is. U communiceert uitstekend in het Nederlands en het Frans.

Wij bieden:

U krijgt de kans om zich te ontplooiën in een inspirerende, groeiende Somati FIE sfeer waar openheid, samenwerking en betrokkenheid cruciaal zijn. Wij bieden u een contract van onbepaalde duur met een aantrekkelijk vast en variabel salaris, aangevuld met een aantal extralegale voordelen.

Reageren:

Bent u op zoek naar een nieuwe uitdaging? Stuur dan uw kandidatuur en CV ter attentie van mevrouw Petra Ottevaere, Somati FIE, Industrielaan 19A te 9320 Ereembodegem of per email hr@somatifie.be

Deze vacature is tevens vindbaar onder : veiligheid – safety – leidinggevende – manager – verantwoordelijke – graduaat – A1 – universitair – licentiaat – leider – leader – technical – technisch – technicus – supervisie – coördinator – coordinator – planning – planner – project – procedure – process – quality – beheer – beheerder – verkoop – hunter – prospectie – acquisitie – industrieel – dienstverlening – teamleader – teamleider – accountmanager – commercieel – buitendienst – business – development – coach